

CHÍNH SÁCH PHÁT TRIỂN ĐẠI LÝ

(Áp dụng từ 01/01/2023)

I. GIỚI THIỆU

1. AcaziaCMS là gì?

AcaziaCMS - Nền tảng tự tạo website, một sản phẩm trong hệ sinh thái do các kỹ sư nhà Acazia phát triển. Sẽ giúp quý khách hàng dễ dàng tiếp cận và tự tạo website cho doanh nghiệp của mình chỉ bằng vài nhấp chuột...

Lợi ích của sản phẩm:

- Bạn không cần quan tâm mua tên miền
- Bạn không cần quan tâm mua server hay hosting
- Bạn không cần quan tâm thuê 1 đơn vị lập trình, phát triển website
- Bạn không cần phải mất thời gian vào việc bạn không phải thể mạnh...
- Hỗ trợ 24/7

Tất cả các công việc liên quan được tích hợp trong một nền tảng hoàn chỉnh có tên AcaziaCMS.

2. Gói sản phẩm AcaziaCMS cung cấp

- Gói cơ bản: 299.000đ/tháng (thanh toán theo năm): Phù hợp với người dùng cá nhân, doanh nghiệp nhỏ cần có website.
- Gói nâng cao: 499.000đ/tháng (thanh toán theo năm): Phù hợp với doanh nghiệp bán hàng, thương mại điện tử.
- Gói VIP: 40.000.000đ/năm: Phù Hợp Với Các Doanh Nghiệp, Tập Đoàn Lớn

II. CÁC HÌNH THỨC ĐẠI LÝ

1. Đại lý bán hàng

1.1 Đối tượng phù hợp

- Các công ty/ doanh nghiệp có nguồn lực nhân sự và có nhu cầu tăng thêm doanh thu từ việc mở rộng sản phẩm dịch vụ kinh doanh
- Các cá nhân đang là Sale trong mọi lĩnh vực có nhu cầu bán phần mềm tạo webiste
- Các công ty, doanh nghiệp có chung tập khách hàng và có nhu cầu bán thêm phần mềm phần mềm tạo webiste cho khách hàng của mình như: chuyên cung cấp dịch vụ tư vấn thành lập doanh nghiệp, cty luật,...

1.2 Quyền lợi của đại lý

- Hưởng chiết khấu % theo doanh thu bán được
- Được hỗ trợ đào tạo đội ngũ bán hàng
- Cung cấp các tài liệu phục vụ đào tạo & bán hàng
- Áp dụng các chương trình khuyến mại dành cho khách hàng từ công ty
- Nhận thêm % hoa hồng khi có doanh thu tốt

1.3. Trách nhiệm của đại lý

- Tư vấn và bán gói dịch vụ phần mềm tạo webiste AcaziaCMS
- Phối hợp với Công ty Acazia trong những trường hợp cần thiết nhằm hỗ trợ khách hàng trong suốt thời gian sử dụng dịch vụ AcaziaCMS.

1.4. Trách nhiệm của Cty Acazia

- Tiếp nhận khách hàng mua gói dịch vụ sử dụng phần mềm AcaziaCMS
- Chuyển tiếp thông tin chăm sóc khách hàng sang cty Acazia sau khi mua dịch vụ
- Hỗ trợ đại lý ký hợp đồng với khách hàng nếu khách hàng có nhu cầu

1.5. Chính sách chiết khấu

1. Chiết khấu cơ bản

Các đại lý được hưởng mức chiết khấu cơ bản áp dụng ngay khi nhập hàng là 25% theo giá bán lẻ

2. Chiết khấu gia tăng theo doanh số định mức

Ngoài chiết khấu cơ bản, đại lý sẽ được nhận thêm chiết khấu gia tăng theo định mức được kích hoạt thực tế trong tháng. Phần giá trị chiết khấu gia tăng sẽ được Cty Acazia chốt và thông báo tới đại lý chậm nhất vào ngày mùng 5 và thanh toán chậm nhất vào ngày mùng 10 của tháng kế tiếp.

Chính sách chiết khấu gia tăng cho đại lý bán hàng				
Số HĐ được kích hoạt/tháng	$X < 10$	$10 \leq X < 20$	$20 \leq X < 30$	$30 \leq X$
Chiết khấu gia tăng %	0	10%	15%	20%
Tổng chiết khấu (CK cơ bản + CK gia tăng)	25%	35%	40%	45%

*** X là số HĐ được kích hoạt trong tháng

Chương trình thưởng thêm theo doanh số Quý				
Doanh thu Quý	$180 \text{ tr} \leq X < 210 \text{ tr}$	$210 \text{ tr} \leq X < 320 \text{ tr}$	$320 \text{ tr} \leq X < 400 \text{ tr}$	$400 \text{ tr} \leq X$
% Hoa hồng thưởng thêm	2%	3%	4%	5%

*** X là doanh thu phát sinh trong quý

Doanh thu phát sinh trong quý = Số HĐ được kích hoạt x giá dịch vụ kích hoạt

1.6 Cách thức đăng ký và hoạt động của đại lý

- Công ty/ doanh nghiệp có nhu cầu trở thành đại lý của AcaziaCMS sẽ tiến hành ký kết hợp đồng đại lý bán hàng
- Không có phí đăng ký đại lý

Lưu ý: Mã đại lý đã nhập nếu không bán được hoặc thôi không làm đại lý sẽ được hoàn trả lại cho Cty Acazia để tất toán công nợ và làm biên bản thanh lý hợp đồng.